# Districomm BV neemt compleet IT-portfolio over van Vakbladen.com

17-09-2020 11:54




**Districomm BV, uitgever van onder meer TBM en ITchannelPRO, heeft met Vakbladen.com uit Den Haag overeenstemming bereikt over de overname van haar portfolio IT-bladen, met titels als DatacenterWorks, Infosecurity Magazine en CloudWorks.**

Districomm BV, het grootste en belangrijkste platform voor IT- en Telecomprofessionals in het IT-kanaal, biedt dankzij deze overname het meest complete IT-portfolio in de markt, zowel in het IT-kanaal als voor eindgebruikers. De overgenomen platformen richten zich op specialisten en dedicated eindgebruikers in IT en zijn daarmee een waardevolle aanvulling op ITchannelPRO, dat zich op IT- en Telecomprofessionals in het resellerkanaal richt. De overgenomen platformen zijn : DatacenterWorks, Cloudworks, Infosecuritymagazine (Nederland en België), AppWorks en Business & IT.

Special interest IT-platformen die stuk voor stuk een sterke verspreiding kennen via de website, nieuwsbrieven, social media en print. Daarnaast worden onderzoeken en events georganiseerd, waaronder De Nationale CyberSecurity Monitor, de Dutch Data Center Index, UPS Day en het SD-Wan Event & Survey. Samen met haar bestaande titel Telecommagazine.nl bestrijkt Districomm BV nu het volledige IT- en Telecomveld in de Nederlandse markt. Binnen Districomm vallen deze eindgebruikers-platformen onder IT PRO. De activiteiten gericht op het resellerkanaal vallen onder ITchannelPRO. Jos Raaphorst (marketing en sales) en Robbert Hoeffnagel (redactie en events) blijven ook na de overname actief voor de overgenomen platformen.

Joost Heessels, mede-directeur en uitgever van Districomm BV: “We zijn erg blij met deze toevoeging aan ons

portfolio. We zijn er in korte tijd in geslaagd een unieke propositie neer te zetten in de markt. Deze overname past bij de groeistrategie die Eric Luteijn en ik hebben voor 2020/2021.” Ook mede-directeur en uitgever Eric Luteijn, is enthousiast over de overname: “We waren al goed bekend met de verschillende segmenten en kennen alle belangrijke spelers in de markt, en dankzij deze overname zijn we nu echt een volwaardig platform voor de IT-professional en een optimale business generator voor de leveranciers en distributeurs in de markt.”

David Huijzer